

# CORSO DI FORMAZIONE

## PATIENT ADVOCACY: opportunità e sfide

### OBIETTIVI

Aiutare le aziende a costruire progetti di partnership con le associazioni pazienti

### A CHI SI RIVOLGE

Professionisti del sistema sanitario, sia pubblico che privato in particolare le funzioni legate alle attività di relazione e comunicazione verso il paziente: Patient Advocacy, Government Affairs & Public Affairs, Regional Affairs e Marketing

### PROGRAMMA DEL CORSO

**7 NOVEMBRE 2016**

- 9.30** Registrazione Partecipanti e Welcome Coffee
- 9.45** Il quadro normativo e i termini di legge e le applicazioni pratiche  
Sonia Selletti
- RUOLO DELLE ASSOCIAZIONI NEL SISTEMA SANITARIO  
IMPATTO NELLE POLITICHE SANITARIE**
- 10.30** Il paziente informato  
Filippo Buccella
- 11.15** Il caso HCV e l'esperienza EpaC  
Ivan Gardini
- 12.00** Il caso HS e l'esperienza Inversa  
Giusi Pintori
- 12.45** Q&A
- 13.00** Lunch
- 14.00** Le malattie rare e l'esperienza UNIAMO  
Nicola Spinelli Casacchia
- 14.45** L'esperienza APMAR  
Maddalena Pelagalli
- 15:30** European Liver Patients Association (ELPA)  
Livia Alimena
- 16:15** L'esperienza aziendale  
Fulvia Filippini, Flavia Baldi
- 17:00** Tavola Rotonda
- 17:30** Discussione Aperta
- 18:00** Conclusioni

### SEDE

ROMA

### DATA

Lunedì

**7 novembre 2016**

Mattino 09.00 - 13.00

Pomeriggio 14.00 - 18.00

### FACULTY



**Livia Alimena**

Public Affairs Director, European Liver Patients Association



**Flavia Baldi**

Public Affairs and Communication Director, LEO Pharma



**Filippo Buccella**

Presidente Eupati Italia



**Fulvia Filippini**

Public Affairs Director, Sanofi



**Ivan Gardini**

Presidente EpaC Onlus



**Maddalena Pelagalli**

Vice Presidente APMAR



**Giusi Pintori**

Presidente Inversa Onlus



**Sonia Selletti**

Studio Legale Astolfi e Associati



**Nicola Spinelli Casacchia**

Presidente UNIAMO Onlus

# INFORMAZIONI GENERALI DEI CORSI

## METODOLOGIA DI LAVORO

L'impostazione del corso è basata su una didattica attiva, favorendo l'interazione e lo scambio di conoscenze tra docente e i partecipanti.

Ogni sessione formativa sarà svolta con l'ausilio di materiale didattico sviluppato dai docenti. Il materiale didattico sarà reso disponibile in formato elettronico e consegnato a ciascun partecipante su pen-drive al termine dello svolgimento dell'intervento formativo.

## INFORMAZIONI PER L'ISCRIZIONE

È previsto un costo di iscrizione così suddiviso:

- 1.000 euro (iva esclusa) per i dipendenti di aziende farmaceutiche;
- 400 euro (iva esclusa) per i dipendenti di aziende sanitarie pubbliche e private.

Sono previsti sconti per le iscrizioni multiple a più corsi o per più iscrizioni ad uno stesso corso da parte di una stessa azienda. Per partecipare all'evento è necessario accreditarsi presso la Segreteria Organizzativa ([corsimaa@maprovider.com](mailto:corsimaa@maprovider.com)) restituendo la scheda d'iscrizione compilata ed effettuando il pagamento della quota, secondo le modalità riportate sulla stessa.

N.B. L'iscrizione è valida previo pagamento della quota d'iscrizione attraverso bonifico bancario IBAN: IT62R0344001613000000134000 - BIC: BDBDIT22 Account holder: MA Provider srl

## CANCELLATION POLICY

Sarà sempre concessa la sostituzione del partecipante iscritto.

Entro 15 giorni dalla data di inizio del corso sarà restituito il 50% dell'importo totale, mentre dal 14° giorno sarà trattenuto l'importo completo.

### MARKET ACCESS ACADEMY

Market Access Academy è un progetto avviato nel 2012 in collaborazione con Ce.Ri.S.Ma.S. per la formazione dei professionisti della Salute pubblici e privati interessati a sviluppare competenze relative all'utilizzo degli strumenti più evoluti per gestire il valore di farmaci e dispositivi medici nel Servizio Sanitario Nazionale (modelli farmacoeconomici, Health Technology Assessment, strategie di prezzo e rimborsabilità).

Market Access Academy è uno strumento formativo in continua evoluzione con contenuti sempre coerenti con le esigenze dei professionisti della Salute e delle aziende operanti nel settore ed in linea con le nuove normative governative nell'ambito del Servizio Sanitario Nazionale.

Market Access Academy offre inoltre l'opportunità di sviluppare corsi personalizzati nell'ambito del Market Access, per rispondere alle esigenze formative della singola Azienda (per informazioni contattare la segreteria organizzativa [corsimaa@maprovider.com](mailto:corsimaa@maprovider.com)).

### SEGRETERIA ORGANIZZATIVA



via Carducci 24  
20123 Milano  
tel +39 02 89096682 fax +39 02 89098927  
e-mail | [info@maprovider.com](mailto:info@maprovider.com)



piazza San Salvatore in Lauro 10  
00186 Roma  
tel | fax +39 06 68806614  
e-mail | [info.roma@maprovider.com](mailto:info.roma@maprovider.com)